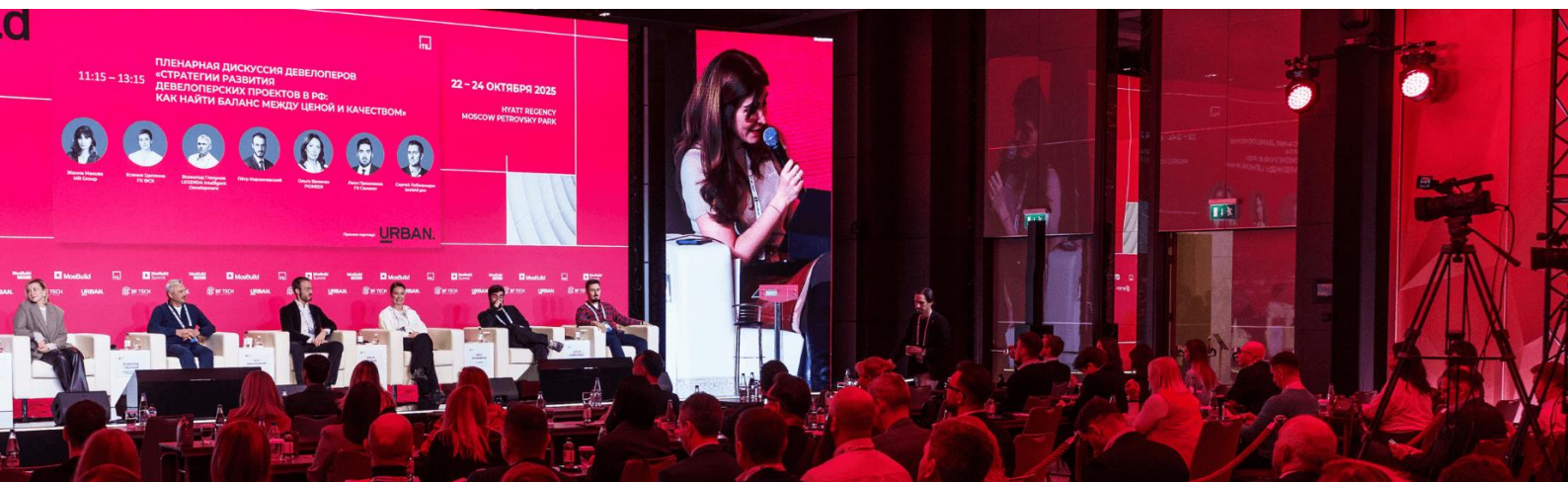


MosBuild Summit

21 – 23 октября 2026

Конференц-центр отеля Hyatt Regency Петровский парк, Москва



Стать делегатом ↗

Стать партнёром ↗

О Саммите

MosBuild Summit – это площадка для получения актуальной информации о динамично меняющейся ситуации в градостроительном секторе, на рынке строительных и отделочных технологий и материалов, а также для поддержания и расширения деловых связей в формате нетворкинга.

300+ делегатов топ-уровня: представители ведущих компаний по производству строительных и отделочных материалов и технологий, девелоперы, застройщики и DIY-ритейлеры

50+ спикеров - руководители крупнейших девелоперских и строительных компаний, эксперты градостроительно-архитектурного комплекса, известные дизайнеры интерьеров и архитекторы

16+ часов достоверной аналитики и актуальной информации для решения собственных профессиональных задач из надежных авторитетных источников

14+ часов нетворкинга с прогрессивными представителями отраслевого сообщества для поддержания и развития профессиональных связей

[Получить консультацию](#)

[Как это было 2025](#)

Спикеры MosBuild Summit 2025



Диана Балашова

Дизайнер интерьера, декоратор, амбассадор MosBuild



Леон Пряжников

Директор по продукту ГК Самолет



Михаил Шапошников

Дизайнер, амбассадор MosBuild, основатель студии дизайна интерьера Hot Walls, бренда мягкой мебели Vosa Room и автор YouTube канала "Дневник Дизайнера"



Марк Гурда

Партнер архитектурного бюро ZROBIM architects



Иван Штурбабин

Заместитель начальника департамента строительства и архитектуры мэрии Новосибирска, главный архитектор



Антон Тимохин

Руководитель управления закупок работ и услуг, ГК Самолет



Анна Полковникова

Директор по закупкам СМР и услуг, ГК ПИК



Константин Гришин

Заместитель руководителя Управления Снабжения «Донстрой»



Вячеслав Булахтин

Директор подразделения категорий Home/DIY/Auto/Furniture «Яндекс Маркет»

ПРЕДВАРИТЕЛЬНАЯ ПРОГРАММА

Экскурсионный день | 21 октября 2026

11:00 – 16:00	URBAN-ТУР Делегаты посетят знаковые комплексы Москвы от ведущих девелоперов Разберем планировку, материалы, инженерные системы и благоустройство, повышающее ликвидность Инсайты от архитекторов, продуктологов и инженеров
---------------	---

День 1 | 22 октября 2026

10:00 – 11:30	Аналитическая сессия «СТРОИТЕЛЬСТВО В РФ: ЖИЛОЕ, КОММЕРЧЕСКОЕ, ИНФРАСТРУКТУРНОЕ» <ul style="list-style-type: none"> Макроэкономика: итоги 2026 года и прогноз на 2027 год Рынок жилой недвижимости: динамика МКД и ИЖС в Москве и регионах Коммерческая недвижимость: ключевые тренды и перспективы Инфраструктурные проекты: финансирование и развитие транспорта и коммунальной инфраструктуры (прогноз на 2027 г.)
11:45 – 13:45	Пленарная дискуссия девелоперов и главных архитекторов городов «СТРАТЕГИИ РАЗВИТИЯ ДЕВЕЛОПЕРСКИХ ПРОЕКТОВ В РФ: КАК НАЙТИ БАЛАНС МЕЖДУ ГОРОДОМ И БИЗНЕСОМ» <ul style="list-style-type: none"> Будущее проектов в активной стройке: будут ли девелоперы оптимизировать заявленные решения За счет чего можно оптимизировать себестоимость строительства жилья Баланс между сохранением исторического наследия и современным развитием в крупных городах и регионах Работа с проектной документацией и диалог с городом
13:45 – 14:45	ОБЕД
14:45 – 16:30	ПЛЕНАРНАЯ СЕССИЯ ДИРЕКТОРОВ ПО ЗАКУПКАМ ДЕВЕЛОПЕРСКИХ КОМПАНИЙ <ul style="list-style-type: none"> Цифровая трансформация закупочных процессов: автоматизация, ИИ и маркетплейсы Стратегическое планирование закупок в условиях нестабильности: аналитика, прогнозирование и управление рисками Партнерские отношения с поставщиками: построение долгосрочного и взаимовыгодного сотрудничества Командная синергия: эффективное взаимодействие продуктологов и тендерного отдела Репутационные риски: как избежать черных списков и восстановить деловую репутацию
16:45 – 17:45	Лекция специального гостя «АРХИТЕКТУРНЫЕ ТРЕНДЫ 2027» <ul style="list-style-type: none"> Архитектура успеха: ингредиенты знаковых проектов 2026-27 Что предлагать заказчику и не ошибиться
17:45 – 20:00	ВЕЧЕРНИЙ КОКТЕЙЛЬ: НЕФОРМАЛЬНАЯ ВСТРЕЧА ПО ИТОГАМ ДНЯ <ul style="list-style-type: none"> Нетворкинг с лидерами строительной отрасли Фуршет, развлекательная программа и живая музыка

День 2 | 23 октября 2026

10:00 – 11:00	Аналитическая сессия «РЫНОК DIY: ЧЕГО ОЖИДАТЬ В 2027 ГОДУ. СТАТИСТИКА, ТРЕНДЫ, ПРОГНОЗЫ» <ul style="list-style-type: none"> Тренды, формирующие потребительские предпочтения Структура и объем продаж по сетям в онлайн и офлайн сегментах Развитие категорий в DIY-сетях: точки роста
11:15 – 13:15	ПАНЕЛЬНАЯ СЕССИЯ DIY-РИТЕЙЛЕРОВ И МАРКЕТПЛЕЙСОВ <ul style="list-style-type: none"> Альянс будущего: как развить партнерство производителей и ритейлеров в digital-эру E-commerce 2027: тренды онлайн-торговли стройматериалами Трансформация потребительского спроса и её влияние на ассортимент Собственные торговые марки: риски или потенциал роста? Принципы взаимодействия с розничными сетями Цифровизация, автоматизация и ИИ: инструменты повышения операционной эффективности B2B: как развивать бизнес через партнерства с дизайнерами, архитекторами и подрядчиками
13:15 – 14:15	ОБЕД
14:15 – 15:45	Сессия амбассадоров MosBuild «СОТРУДНИЧЕСТВО ДИЗАЙНЕРА И ПРОИЗВОДИТЕЛЯ. СЕКРЕТЫ ВЗАИМОВЫГОДНОГО ПАРТНЁРСТВА» <ul style="list-style-type: none"> Партнерство для вдохновения: как создавать продукты, которые ищут дизайнеры Обратная связь и совместное развитие: строим мосты между производством и дизайном Кастомизация: ключ к долгосрочным отношениям с профессионалами-дизайнерами
16:00 – 17:00	Лекция специального гостя «ТРЕНДЫ ДИЗАЙНА 2027» <ul style="list-style-type: none"> Лучшие проекты 2026-27. Мировые и отечественные тренды Что предлагать заказчику и не ошибиться
17:00 – 17:30	НЕТВОРКИНГ ЗА БОКАЛОМ ШАМΠΑНСКОГО

Делегаты MosBuild Summit



Девелоперы, застройщики, строители



Поставщики строительных и отделочных материалов и технологий



Инвесторы



DIY-ритейлеры



Архитекторы, урбанисты, дизайнеры



Банки, финансово-кредитные учреждения, страховые компании



Отраслевые ассоциации



Представители государственных структур

Почему стоит принять участие в MosBuild Summit

- **MosBuild Summit – точка отсчёта для планирования нового бизнес-цикла и источник стратегических идей.** Делегаты смогут получить набор инструментов и инсайтов для развития бизнеса и не упустить возможность быть на шаг впереди конкурентов.
- **Деловая программа MosBuild Summit охватывает широкий спектр вопросов:** от актуальных задач градостроительного сектора до современных тенденций рынка строительных и отделочных технологий и материалов. Посещение конференции позволит в кратчайшее время сформировать полное представление о текущем состоянии и перспективах развития отрасли.
- **Участие в MosBuild Summit – это простой способ стать частью профессионального сообщества,** объединяющего руководителей градостроительно-архитектурных комплексов крупнейших городов и агломераций, руководителей ведущих девелоперских и строительных компаний, архитекторов, дизайнеров, крупнейших производителей современных строительных и отделочных технологий.
- **Дополнительные возможности для участников выставки MosBuild.** Для делегатов MosBuild Summit, чьи компании планируют участие в предстоящей выставке полученные знания дают возможность адаптировать концепцию участия к ситуации на рынке и оптимизировать ассортимент продукции, демонстрируемой на стенде.

Стать делегатом

Стоимость указана с учетом НДС

БАЗОВЫЙ

- Участие в конференционной части
- Участие в кофе-брейках, обедах
- Доступ в закрытую группу участников конференции
- Участие в вечернем коктейле 22 октября

75 000 рублей

[ОПЛАТИТЬ КАРТОЙ ↗](#)

[ОПЛАТИТЬ ПО СЧЕТУ ↗](#)

БИЗНЕС

- Участие в конференционной части
 - Участие в кофе-брейках, обедах
 - Доступ в закрытую группу участников конференции
 - Участие в вечернем коктейле 22 октября
- +
- Презентации выступлений
 - Участие в Урбан-туре 21 октября

105 000 рублей

[ОПЛАТИТЬ КАРТОЙ ↗](#)

[ОПЛАТИТЬ ПО СЧЕТУ ↗](#)

ВИП

- Участие в конференционной части
 - Участие в кофе-брейках, обедах
 - Доступ в закрытую группу участников конференции
 - Участие в вечернем коктейле 22 октября
- +
- Презентации выступлений
 - Участие в Урбан-туре 21 октября
- +
- Рассадка в ВИП-секторе со спикерами
 - Доступ в ВИП-лаунж вместе со спикерами
 - Обед в ВИП-лаунже
 - Индивидуальное место на парковке
 - Отдельная стойка регистрации

135 000 рублей

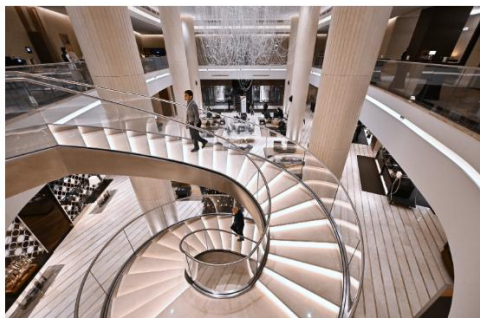
[ОПЛАТИТЬ КАРТОЙ ↗](#)

[ОПЛАТИТЬ ПО СЧЕТУ ↗](#)

Место проведения



Отель Hyatt Regency Петровский парк
Москва, Ленинградский проспект, 36 стр. 33



Организатор

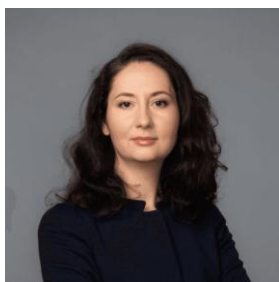
MosBuild Summit проходит под эгидой выставки MosBuild – крупнейшей в России и странах СНГ международной строительно-интерьерной выставки. Это главное место встречи специалистов в сфере строительства, ремонта, архитектуры и дизайна интерьера.

MosBuild Summit проводится компанией ITE Group, которая организует крупнейшие отраслевые выставки и деловые события с 1991 года.

Сейчас ITE Group проводит более 30 крупнейших отраслевых мероприятий, включая выставки, саммиты и конференции. Благодаря цифровой платформе Connect экосистема ITE предлагает уникальные гибридные решения для отраслевых сообществ в России, странах СНГ и за их пределами.

Контакты

По вопросам участия и сотрудничества:



Ирина Качалова

Директор по продажам конференций

Irina.Kachalova@ite.group

+7 (495) 136-39-84

+7 (968) 443-51-22

По вопросам выступления в деловой программе:



Евгения Виталинская

Руководитель проекта MosBuild Summit

Evgenia.Vitalinskaya@ite.group

+7 (903) 523 38 90

Часто задаваемые вопросы

Когда пройдет MosBuild Summit?

21 - 23 октября 2026

Можно ли принять участие в MosBuild Summit онлайн?

Нет. MosBuild Summit пройдет офлайн по адресу Отель Hyatt Regency Петровский парк (Москва, Ленинградский проспект, 36 стр. 33).

Будет ли запись деловой программы?

Нет. Но делегаты с категорией билетов «Бизнес» и «VIP» смогут получить презентации выступлений. Материалы предоставляются по согласованию со спикерами.

Можно ли вернуть билет?

Можно, но в указанные сроки. В случае одностороннего отказа Участника менее чем за 60 календарных дней до даты начала MosBuild Summit, Организатор вправе удержать:

- 50% от Общей стоимости участия – в случае отказа в срок от 60 до 20 календарных дней до даты начала Конференции;*
 - 100% от Общей стоимости участия – в случае отказа в срок менее 20 календарных дней до даты начала Конференции.*
-

Можно ли повысить категорию билета?

Повысить категорию билета можно. Мы выставим новый счет либо счет на доплату.